

Calendario mensual de capacitación



ABRIL

Lunes

Martes

Miércoles

Jueves

Viernes

Sábado

6

7

8

9

10

11

INDUCCIÓN
MAZDA
PLASENCIA

INDUCCIÓN
MAZDA
PLASENCIA

13

14

15

16

17

18

Storytelling &
Liderazgo
Messenger (La Voz
del Líder)
MAZDA ACUEDUCTO

Liderazgo Manager
(Estratega en
Acción) & Ética sin
Filtro
MAZDA ACUEDUCTO

VENTAS JR
MAZDA
PLASENCIA

VENTAS JR
MAZDA
PLASENCIA

20

21

22

23

24

25

INDUCCIÓN
MAZDA
GALERÍAS

INDUCCIÓN
MAZDA
GALERÍAS

CIERRE DE
VENTAS
MAZDA
PLASENCIA

27

28

29

30

Contenido del curso

CURSO	CONTENIDO	DURACIÓN
Storytelling	Mejora comunicación, liderazgo, confianza, persuasión y conexión.	10:00 AM-2:00 PM
Liderazgo Messenger	Aprenderás a comunicar con claridad, inspirar y representar valores.	3:00PM-6:00 PM
Liderazgo Manager	Desarrollarás gestión eficiente de recursos, tiempo y talento alineado.	10:00 AM-1:00 PM
Ética sin Filtro	Líderes éticos, con enfoque en verdad y decisiones responsables.	2:00 AM-6:00 PM
Ventas Jr	Aprende técnicas de negociación, manejo de objeciones, cierre de ventas y más.	9:00 AM-2:00PM
Cierre de Ventas	Domina la negociación, cierre de ventas y habilidades clave efectivas.	10:00 AM-1:00PM

A quién va dirigido

Escuela de líderes Asesores

Operativos Administrativos

Marketing General